



Уральский
федеральный
университет
имени первого Президента
России Б.Н.Ельцина
Бизнес-школа



Президентская программа
подготовки управленческих
кадров

Советы и лайфхаки для эффективной стажировки

Стихина Анастасия Александровна
Транспортная Компания КИТ

Арабская Республика Египет 2023г.

МЫ ЗНАЕМ, КАК СТАТЬ ПРЕЗИДЕНТОМ!



Арабская Республика Египет



Моральная подготовка

1. Изучить культурные обычаи страны

(особенно табу в поведении, жестах, внешнем виде | особенности проведения деловых встреч)!

2. Выучить основные фразы на местном языке и повторить английский

(так вы расположите к себе собеседника. не всегда с вами будет переводчик)

3. Быть готовым к тому, что спать придется мало, а работать много

(и это нормально)

4. Заранее изучить местность рядом с отелем по Google Maps

(аптеки, продукты, кафе, достопримечательности, сувениры)

Если гулять, то ночью!

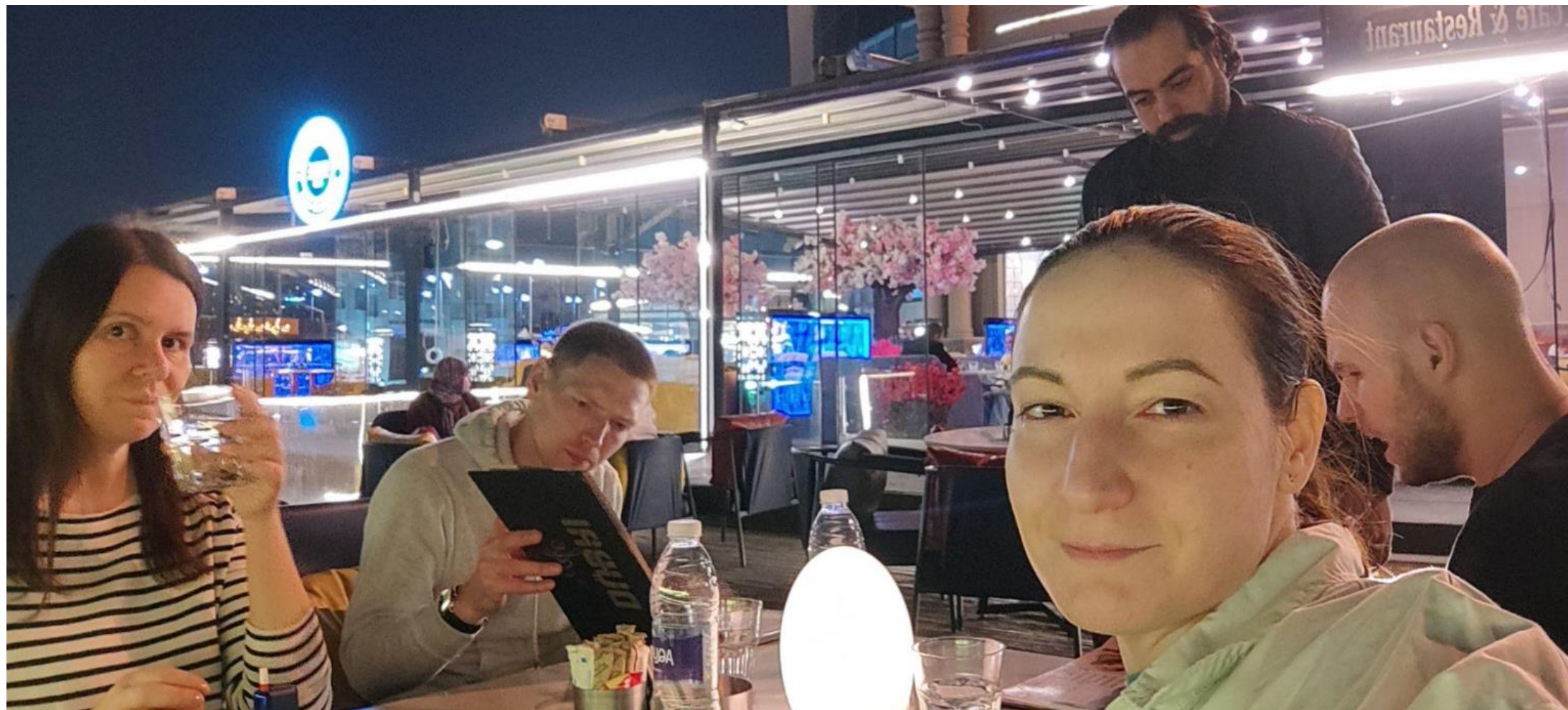


Багаж

- 1. Удобная обувь и немнущаяся деловая одежда по погоде**
(ходить и сидеть придется много)
- 2. Удобная сумка/рюкзак**
(для обмена подарками и информационными материалами)
- 3. Повер банк и ноутбук/планшет**
(всё очень быстро разряжается! нужно быть готовым к демонстрации презентации в любых условиях)
- 4. Канцелярия**
(запас ручек и блокнотов)
- 5. Сухой паек**
(протеиновые/ореховые батончики и бутылка воды 0,33)



Не всегда будет время поесть. Разве что - ночью.



Информационная подготовка: **Партнеры**

- 1. Заранее самостоятельно организовать встречи**
(если у вас уже есть потенциальные партнеры)
- 2. Найти потенциальных партнеров**
(заранее определите список партнеров и попросите организаторов пригласить представителей на групповые или индивидуальные встречи)
- 3. Проработать список приглашенных на массовые встречи**
(и заранее изучите эти компании)
- 4. Узнать о профильных выставках и мероприятиях в вашей локации**
(и зарегистрироваться заранее)
- 5. Запастись фирменными подарками разных категорий**
(малые/средние/большие с контактами вашей компании и сферой деятельности)

Яркий пакет с лого и вы заметны на всех фото!



Информационная подготовка: Презентации

- 1. Короткая презентация о вашем предприятии на английском языке**
(с ключевыми моментами в формате .pdf. не переборщите с проф. сленгом)
- 2. Слайд с минимально-полезной информацией**
(для групповых презентаций)
- 3. Буклеты на английском языке о компании**
(обязательно с вашими контактами)

Дополнительно:

- 4. Рамочные договоры на двух языках**
- 5. Электронные визитные карточки**
(или достаточное количество бумажных)



В любой непонятной ситуации есть "коленка"



5G

А еще:

1. Группа поддержки

(договоритесь с сотрудником, кто знает английский язык)

2. Имя в мессенджерах

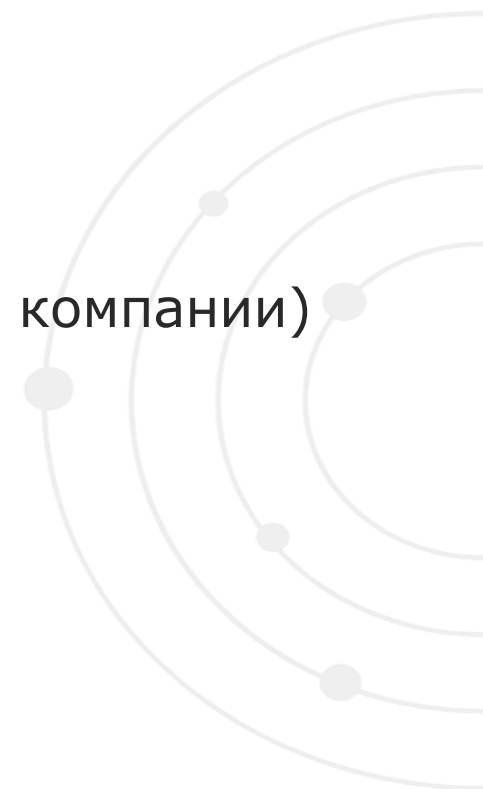
(переименуйте себя на английский язык с должностью и названием компании)

3. Шпаргалка

(если плохо знаете английский, сделайте небольшую шпаргалку)

4. Приложение или телефон со сканированием презентаций

(сканируйте все презентации!)



Сканы презентаций с телефона



why to invest in Egypt ?

invest in Egypt, invest in TARBOUL

- large consumer market
- strategic location
- abundant natural endowments
- large labor pool
- Investment guarantees & incentives

• Trade facilitation agreements with 1.8 billion consumers at zero customs



Telephone Network

A digital telephone exchange with a capacity of 2000 telephone lines

600 internal lines are now occupied by the free zone companies.

General Authority For Investment & Free Zones

Alexandria Public Free Zone



Стратегии поведения на встречах

На массовых встречах:

1. Подходить самому знакомиться
2. Делать селфи (с информационной продукцией в кадре)
3. Обмениваться визитками (сразу сфотографировать визитку)
4. Уточнять у коллег, кто с кем знакомился и обмениваться контактами
5. Оставлять подарок/буклет
6. Делать заметку об итогах общения

На индивидуальных встречах:

1. Соблюдать правила этикета
2. На производстве соблюдать правила безопасности
3. Подготовить список вопросов заранее (переведенных на английский язык)
4. Подготовить расширенный вариант презентации (возможно, с видео)
5. Взять образцы продукции

Различный формат встреч



Ежедневные ритуалы

Каждый день:

1. Обсуждайте с коллегами их “улов”. Скорее всего не получится пообщаться со всеми потенциальными партнерами.
2. В small-talk'ах с коллегами вы также можете найти полезные российские контакты.

Каждый вечер:

3. Обязательно заполняйте лист встреч и фиксируйте в заметках с кем говорили и о чем.
4. Складывайте в отдельную папку по каждому дню ваш “улов” (селфи и визитку. файл с селфи лучше подписать названием компании с визитки).

И постарайтесь отдохнуть. Хотя бы пару часов...



Шукран!



https://t.me/Anasazy_i
+912 667 06 47