

# Стартовый интенсив для промышленных b2b-компаний в рамках акселерационной программы Global Partners Program 2.0

Программа проводится GenerationS при поддержке Правительства Москвы и Московского Экспортного Центра

Фокусными регионами #GPP 2.0 в 2022 году станут

Азия

Ближний Восток

Латинская Америка

Африка

Программа предусматривает следующие возможности для компаний:

- Индивидуальный трекинг от иностранных экспертов;
- Мэппинг потенциальных партнеров и возможность переговоров с международными b2b-партнерами;
- Мастер-классы и индивидуальные консультации от ведущих мировых и российских экспертов;
- Возможность участия в ведущих международных стартап-конференциях.



Информационный канал #GPP 2.0



Чат #GPP 2.0



Московский экспортный центр



Информационный канал GenerationS

## Программа

### стартового интенсива второго потока совместной акселерационной программы «Global Partners Program» АНО «МЭЦ» и «GenerationS»

**Дата:** 16 августа 2022 года

**Место:** Малый Конюшковский пер., 2 «Точка кипения – Москва», 3 этаж, зал «Навигатор»

**Ссылка на онлайн трансляцию:** <https://us06web.zoom.us/j/84458630337>

**Код доступа:** 467952

- 09:30 – 10:00** Сбор и регистрация гостей. Приветственный кофе-брейк
- 10:00 – 10:10** Приветственное слово руководителя АНО «МЭЦ»  
Степанова Виталия Андреевича
- 10:10 – 10:20** Приветственное слово директора корпоративного акселератора GenerationS  
Петровой Екатерины Сергеевны
- 10:20 – 10:40** Представление международных партнеров программы Global Partners Program
- 10:40 – 11:00** Краткая презентация команд-участников (15 команд)
- 11:00 – 11:30** Выступление Екатерины Петровой, директора корпоративного акселератора GenerationS **«Методология Акселератора и целеполагание»**
- 11:30 – 12:00** Выступление Ирины Мартыновой, руководителя корпоративного направления Акселератора GenerationS **«Как устроена программа акселерации Global Partners Program»**
- 12:00 – 12:30** Выступление Ани Оганесян, руководителя направления по работе с международными партнерами Global Partners Program GenerationS **«Что такое трекинг и как работать с международными экспертами-менторами»**
- 13:00 – 13:30** Кофе-брейк. Очное знакомство с трекерами программы.
- 13:30 – 15:30** Выступление (мастер-класс) Виталия Янко, управляющего партнера, основателя SoftwareLead.pro **«С чего начать выход на международный рынок»**
- 15:40 – 17:30** Выступление (мастер-класс) Дениса Чаннова, управляющего партнера, основателя Flyber **«Customer Development на международном рынке»**
- 17:30 – 19:00** Кофе-брейк, нетворкинг



## Спикеры и эксперты стартового интенсива



### Виталий Степанов

Руководитель Московского экспортного центра. С 2007 по 2008 год работал в различных должностях в Ernst & Young (CIS), до 2016 года занимал руководящие должности в крупнейших государственных корпорациях. С 2016 по 2018 год – Агентство промышленного развития города Москвы, начальник управления сопровождения проектов развития промышленности. С 2018 года – Московский экспортный центр.



### Петрова Екатерина

10 лет опыта работы с инновациями и инвестиционными проектами в Минэкономразвитии России, Роснано и РВК. С 2016 года – директор корпоративного акселератора GenerationS. Реализовала более 20 корпоративных программ в различных секторах: от ИТ до металлургии. Для развития российской инновационной экосистемы организовала ряд образовательных программ по трансферу технологий и изучению инновационных экосистем и кластеров в ряде стран: Бразилия, Великобритания, Гонконг (КНР), Сингапур, США, Франция, Южная Корея.



### Мартынова Ирина

Руководитель направления по развитию инноваций GenerationS, консультант по маркетингу международного агентства Codex AI (Великобритания). Более 5 лет занимается корпоративными инновациями и создаёт новые стратегии развития бизнеса.



### Оганесян Ани

Руководитель направления по работе с международными партнерами Global Partners Program. 8 лет опыта разработки и запуска международных программ и проектов в России и Франции, более 15 программ международного технологического скаутинга для корпоративных партнеров. Ph.D., Graduate School of Management (Франция), член ISPIM, International Society for Professional Innovation Management.



### Виталий Янко

Управляющий партнер, основатель SoftwareLead.pro, преподаватель образовательных программ для стартапов.

21 год в образовании и hi-tech индустрии – запуск более 50 коммерческих продуктов, преимущественно на мир в роли коммерческого директора. Основная экспертиза – партнерские продажи и онлайн-маркетинг. Продажи в ИТ – ОАЭ, Бразилия, Китай, Иран, Турция, 10 стран ЕС. Продажи в робототехнике – Мексика, Норвегия, Швеция, Россия; переговоры – 15 стран. Инвестор: 2 стартапа (один выход).



### Денис Чаннов

Основатель Flyber, преподаватель ВУЗов, изобретатель – патенты в авиации и сельском хозяйстве. Серийный предприниматель – 30 лет в рекламе и предпринимательстве – запуск более 2,5 тысячи проектов в 30 странах.

СЕО Flyber – uber, который летает – 1 млн долл/год. Соглашение о СП: Китай, Индия, Мексика, переговоры по совместной разработке и сборочному производству – Турция, ОАЭ, Нигерия, страны Латинской Америки, Казахстан. Инвестор/ментор: 5 стартапов.

## Трекеры программы



**Мартынова Ирина**

 [martynova.iv@rvc.ru](mailto:martynova.iv@rvc.ru)



**Морозова Елизавета**

 [morozova.es@rvc.ru](mailto:morozova.es@rvc.ru)



**Калоева Кристина**

 [kaloeva.ka@rvc.ru](mailto:kaloeva.ka@rvc.ru)



**Михаил Мурзин**

 [murzin.mk@rvc.ru](mailto:murzin.mk@rvc.ru)



**Оганесян Ани**

 [oganesyan.aa@rvc.ru](mailto:oganesyan.aa@rvc.ru)

