



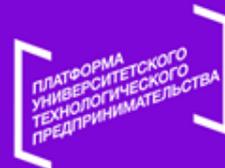
ЕВРАЗИЙСКАЯ АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА 2024



МИНОБРНАУКИ
РОССИИ

Развитие стартап проекта в промышленное производство

Илалов Азамат Салаватович – преподаватель УГНТУ



ПЛАТФОРМА НТИ

Как создавать стартап?

Разбор каждого этапа

- **Идея:** необходимо найти проблему, которую можно решить и сформулировать конкретную идею.
- **Исследование рынка:** провести анализ рынка, выявить потенциальных конкурентов и их слабые места, определить целевую аудиторию и её потребности.
- **Бизнес-план:** разработать детальный план, который включает в себя описание продукта/услуги, маркетинговые стратегии, финансовые прогнозы и планы развития компании.
- **Привлечение инвестиций:** гранты, венчурные фонды, заёмные средства
- **Разработка и тестирование:** разработать прототип продукта и провести его тестирование на рынке.
- **Масштабирование:** при успешном тестировании начать масштабирование бизнеса, привлекать больше клиентов и инвесторов, развивать компанию.

Что нужно?

И как это поможет

Идея – хорошо

Расписанная идея – отлично

Идея и письмо партнёра – бесценно



ООО «КрафтПамп»

ИНН 0274179529, КПП 027601001
450075, Республика Башкортостан, ул. Рихарда Зорге, д. 75А, офис 1
Тел. 8 (347) 216-30-43, e-mail: info@kraftpump.ru

Исх.№ 54

от «21» октября 2022г.

Генеральному директору
Федерального государственного бюджетного учреждения
«Фонд содействия развитию малых форм
предприятий в научно-технической сфере»
Полыкову С.Г.

Уважаемый, Сергей Геннадьевич!

Просим вас рассмотреть возможность предоставления гранта по программе «УМНИК». Настоящим письмом ООО «Крафт Памп» выражает заинтересованность в проекте Исламова Азамата Салаватовича «Разработка и производство тельферов (талей) нового поколения». Планируем выступить заказчиками тельферов (талей) грузоподъемностью 5 тонн.

Директор



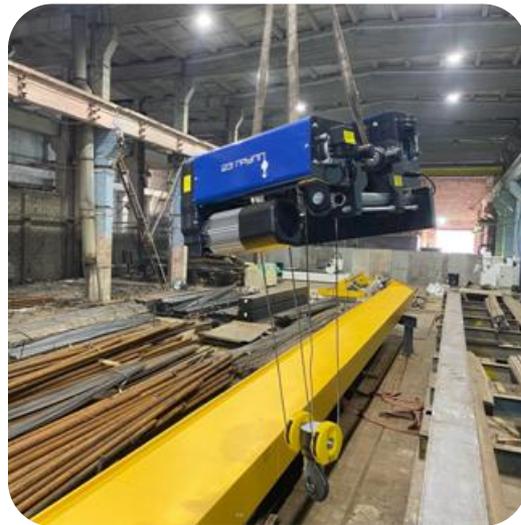
Файрушин Айрат Миннуллович

Реализованные проекты

Как это было?



Лебёдка для УЭЦН



Тельфер нового поколения

Как масштабироваться?

Что работает, а что нет?

- 1. Оценка текущего состояния:** Изучите данные о прибылях, расходах, клиентской базе, процессах производства и продаж, а также анализируйте обратную связь от клиентов.
- 2. Разработка стратегии масштабирования:** Определите свои цели и стратегию масштабирования. Решите, какую целевую аудиторию вы хотите привлечь, как расширить свое присутствие на рынке и как расширить свои продукты или услуги.
- 3. Инвестирование в рост:** Подготовьте бизнес-план и привлечите инвесторов или кредиторов для финансирования вашего роста.
- 4. Оптимизация процессов:** Автоматизируйте и оптимизируйте процессы в вашем стартапе для повышения эффективности и снижения издержек. Внедрение новых технологий и инноваций также поможет вам масштабировать бизнес.
- 5. Создание партнерств:** Партнерство может помочь вам получить доступ к новым рынкам или технологиям.

Опыт и дальнейшие планы

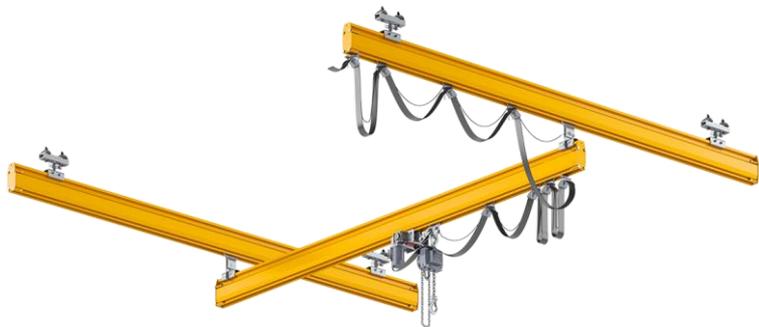
С чего всё начиналось?

Один реализованный грант поможет проходить новым заявкам, так же как и опыт раскрытия ваших идей.



Перспективы развития

Что планируется?



**Легкая крановая
система**



**Кран балка V
типа**

СПАСИБО!

Илалов Азамат Салаватович

+7 (987) 623-34-37

ilalovazamat@yandex.ru