



Сергей Клименко

Тел. +7 (960) 997-15-20

E-mail: sklimenko@key-coaching.ru

Instagram @b2b_coach

Специализация: executive coaching, коучинг личной эффективности, управление личными финансами, коучинг в продажах и переговорах, коучинг при принятии сложных решений.

- ✓ Соучредитель и генеральный директор коучингового и тренингового центра «Key & Key Group».
- ✓ Профессиональный эриксоновский коуч.
- ✓ Консультант по созданию финансового фундамента и инвестиций в будущее.
- ✓ Специалист по внедрению изменений.
- ✓ Профессиональный управленец с 20-летним стажем.

Опыт работы:

В настоящее время генеральный директор и бизнес-тренер ООО «Кей энд Кей Групп», многолетний опыт работы управляющим филиалов крупнейших российских банков и лизинговой компании в г. Омск (Менатеп, ТРАСТ, ТрансКредитБанк, УРАЛСИБ).

Имеет профессиональный опыт в проведении внутрикорпоративных тренингов, проектировании, создании и развитии корпоративных проектов («Школа эффективного руководителя»), организации отделов продаж в секторах «B2B» и «B2C», осуществлении личных персональных продаж крупным корпоративным клиентам. Лучший агент изменений в Корпорации УРАЛСИБ (2013 г.), со-организатор Омского банковского союза с 2004 г.

Образование:

- **2002-2005** Московская Финансово-промышленная академия. **Квалификация «Экономист».**
- **1995-1996** Омская многофункциональная банковская школа. **Квалификация «Специалист банковского дела».**
- **1987-1994** Омский технический университет. **Квалификация «Инженер-механик».**

Дополнительное образование:

- **2020** Сертифицированный курс «Командный коучинг», МЭУК, г. Москва, Булгакова Юлия

- **2019 Сертифицированный курс «Техники визуальной коммуникации в обучении и развитии», «Инсайт Групп» (г. Москва)**
- **2018 Сертифицированный курс «Коучинг в управлении», МЭУК, г. Москва, Сыч Денис**
- **2015 Сертифицированный курс «Наука и искусство трансформационного коучинга», Международный Эриксоновский университет коучинга (г. Москва).**
- **2013 «Методы бизнес-тренинга». «Создание тренинга под потребности заказчика». ICBT.**
- **2013 «Онтологический SWOT-анализ». Компания «ТМІ бизнес системы» (г. Москва).**
- **2011-2014 «Клиентский сервис, соответствующий обещаниям бренда». «Тайм-менеджмент и эффективность». «Организация, сфокусированная на стратегию». «Деловая презентация – успех, результат». «Как продавать дорого». «Управленческий бодибилдинг», «Управление персоналом в условиях изменений». УЦ УРАЛСИБ.**
- **2011 «Эффективный руководитель: Лидерство в управлении изменениями» от Марка Кукушкина. Бест-тренинг (г. Москва).**
- **2008 «Работа с ключевыми клиентами». ЭКОПСИ консалтинг (г. Москва).**
- **2008 «7 навыков высокоэффективных людей». Management training international (г.Москва).**
- **2007-2008 «Технологии эффективных продаж», «Переговоры в стиле Айкидо». Центр бизнес-мастерства «Харизма» (г. Новосибирск).**
- **2003 «Международные стандарты финансовой отчетности для финансовых институтов». Компания «PricewaterhouseCoopers» (г. Москва).**
- **1999 «Управление многофилиальным банком и бизнес-планирование». Международная Московская финансово-банковская школа.**
- **1998 Квалификационный аттестат руководителя или контролера организации, осуществляющей брокерскую и/или дилерскую деятельность и/или доверительное управление ценными бумагами. Федеральная комиссия по рынку ценных бумаг.**
- **1995 Квалификационный аттестат на право осуществления торговых операций на фьючерсном рынке. Омская товарно-сырьевая биржа.**

В числе клиентов: Банк Менатеп СПб, ТрансКредитБанк, Лизинговая компания УРАЛСИБ, Компания СибМебель, Компания «Вес-трэйд», ИП Шубенко А.С., омский филиал компании Continental, компания «Омск-Трейд», компания «Омский ювелирный Союз», ООО «ЛИК-Москва», ООО «Энергия-Криосиб», ООО «Пункт Б», «ОМУС-1», Завод нефтегазового оборудования.

«Коучинг не дает готовых ответов. Но позволяет создавать условия, чтобы вы сами разобрались с собой, сами дали ответы на вопросы, которые вас интересуют, и наметили приемлемые лично для вас пути реализации своих планов. Главные ценности жизни, которые я транслирую в работе – самосовершенствование и личностный рост» © Сергей Клименко

Профессиональный коучинг
Управленческий консалтинг

тел.: + 7 3812-63-97-23
e-mail: info@key-coaching.ru